

# Bengt Heggertveit

Hemingveien 5c, N-0772 Oslo  
tel: +47 907 38 400, bengt.heggertveit@gmail.com  
Gift, 3 voksne barn (21, 23 og 25)



## Profil

---

Toppleder med bred erfaring fra virksomhetsutvikling i kjeder og faghandel. Internasjonal erfaring. Kan vise til vekst og resultater med bakgrunn i stor gjennomføringskraft – forstår hvordan virksomheter og mennesker fungerer og hva som er suksessfaktorer for å lykkes med prosjekter som skaper reell endring i organisasjoner. Bred styreverfaring gjennom 25 år.

## Kjernekompetanse

---

Faglig	Kundefokus i hele organisasjonen - virksomhetsutvikling Forretningsutvikling – prosessledelse i strategi, marked og organisasjon Driftserfaring i hele verdikjeden – utvikling av relevante KSF Endringsledelse Merkevareutvikling Kjedeutvikling, franchise Styrekompetanse – utviklings- og salgsfokus i vekstbedrifter
Ledelse	Verdikjede fokusert – økonomiske resultater Uhøytidelig og direkte, engasjerende og positiv, «flink med folk» «Utvikle eller avvikle»
Personlig	Rasjonell og analytisk, handlekraftig og positiv

## Viktigste erfaring

---

08/2020 -	Senior rådgiver/Partner	Automotive Consulting Group AS, Oslo
10/2019 – 08/2020	Seniorkonsulent	Peak Consulting AS, Oslo
11/2016 – 08/2019	Konsernsjef/CEO	Ferda AS/Caravansenter Holding AS
02/2015 – 10/2016	Direktør/Daglig leder	Kroken Caravan Detalj AS (Kroken-gruppen)
08/2012 – 06/2014	Administrerende direktør / Konserndirektør	Byggeriet Norge AS / Mestergruppen AS
01/2004 – 02/2012	Administrerende direktør	Vianor AS
10/2001 – 11/2002	Daglig leder	Leo Burnett I:D AS (Leo Burnett-gruppen)
05/1998 – 06/2001	Salgs- og servicedirektør	TH!NK Mobility/Ford Motor Company
02/1993 – 05/1998	Markedsdirektør/regionsjef	Merkantildata ASA/MBS Fjerndata AS

## Utdanning

---

1989 – 1991	Master of Business Administration (MBA), Honors, University of Colorado, Boulder, Colorado, USA <i>Beta Gamma Sigma</i> (Honor society for high scholastic achievements in bus schools), GPA 3,88 (max 4,0)
1986 – 1988	Cand.Mag. Informatikk, Universitetet i Oslo, Institutt for informatikk, Oslo

## Styreverv

---

2020 -	Styremedlem	K.Ekrheim AS (matvaregrossist)
2019 -	Styremedlem	Avara AS – utvikling av sikkerhetsløsninger for bobil- og caravanbransjen – start-up
2012 – 2017	Styremedlem	ABAX AS – elektroniske kjørebøker (Norge, Sverige, Danmark, Finland, UK)
2006 –	Styremedlem	Kellox AS – importør marine- og MC-produkter (Honda, Vespa, Piaggio, mm)
2006 – 2009	Styremedlem	Motorport Norge AS – kjede for salg av motorsykler og utstyr.
2003 - 2006	Styreleder	Terramar AS, norsk ledende prosjektledelsesfirma, Oslo
2001 - 2002	Styremedlem	InfoCom Group AS (Høvik), konsulentselskap innen telekomindustrien.
1998 – 2000	Styremedlem	Nordic Business Communication AS (Stavanger), outsourcing, FM, IT-strategi
1996 – 1997	Styremedlem	RiksNett AS (Oslo), av de første «internet-tilbydere» i Norge, solgt til Telia i 1997.

## Erfaring – utfyllende informasjon

---

- 08/2020 - **Automotive Consulting Group AS**  
Partner/senior rådgiver – management consulting og interimledelse med fokus på bilbransjen og tilhørende bransjer. Se [www.acg-consulting.no](http://www.acg-consulting.no) for ytterligere detaljer.
- 10/2019 – 08/2020 **Peak Consulting Group AS**  
Seniorkonsulent/management consulting – danskeiet konsultentselskap med fokus på støtte til kundens gjennomføring av strategier ved hjelp av profesjonell prosjektledelse. Avsluttet med bakgrunn i endring av fokus i selskapet som følge av corona-situasjonen våren 2020.
- 02/2017 – 08/2019 **Ferda AS - Caravansenter Holding AS (Adolfsen Group), Konsernsjef**  
Leder for nysatsning i bobil- og caravanmarkedet med oppbygging av en nordisk kjede. Bygget opp en kjede med 10 avdelinger i Norge pr 8/19 med en årlig omsetning ca MNOK 800 (opp fra MNOK 450 i 2016 og 6 avdelinger). Etablert kjedestruktur, forhandlet fram økte finansieringsrammer og etablert kjeden som den første som tilbyr landsdekkende garanti og service. Ansvarlig for eiendommer og leiekontrakter. Direkteimport fra produsenter i Europa. Sluttet grunnet meget stor reisebelastning.
- 02/2015 – 10/2016 **Kroken Caravan Detalj AS / Kroken Caravan gruppen – Daglig leder / Direktør**  
Ansvarlig for Kroken-gruppens 6 egneide forhandlere (inkl datterselskap) av campingvogner og bobiler. Inngår i Kroken-gruppens konsernledelse. Omsetning ca MNOK 470, ca 70 ansatte. Omsetning økt fra 380 mill i 2014 til 464 mill i 2015 (22%), EBIT fra -0,4 mill til 4,3 mill. Resultat for 2016 er MNOK 500+ i omsetning og økt resultat. Familieeiet selskap. Import via søsterselskap Solid Import AS/Kroken Import AS – finansieringsløsninger via internasjonale og norske finansielle partnere. Engasjert for å skape positivt resultat og utvikle mer profesjonell drift, del av «klargjøring» for salg av konsernet. Salgsprosess lagt på is i januar 2016 og team avsluttes.
- 08/2012 – 06/2014 **Byggeriet Norge AS / Mestergruppen AS – Administrerende direktør / konserndirektør**  
Ansvarlig for byggevarekjeden **Byggeriet** og andre selskaper i byggevaredivisjonen i Mestergruppen AS. 96 egneide (22) - og franchise (74) butikker i Norge. Omsetningsansvar ca NOK 2,6 mrd og EBITDA-resultat på MNOK 91, ca 350 årsverk. Ansvarlig for salg, drift og konseptutvikling av kjeden. Avsluttet grunnet omstrukturering av konsernledelse – fjerning av ledelsesnivå.
- 03/2012 – 08/2012 **Tempodia AS** – konsulent for analyse og strategiarbeid i datterselskaper
- 01/2004 – 2/2012 **Vianor AS – Administrerende direktør**  
Heleid datterselskap av Nokian Tyres plc i Finland. Ansatt for å øke selskapets salg. Økte omsetningen fra ca MNOK 400 (2004) til MNOK 656 (2012). Selskapets direkte økonomiske bidrag til eier økt med 57 % i perioden. Høy produktlojalitet til konsernets egne produkter, og derav høy verdiskapning (konsernets markedsandel økt i perioden med 14 %-poeng). 68 Vianor-avdelinger hvorav 47 egneide, til sammen 300 ansatte. Salg av dekk og relaterte tjenester i detalj-, flåte- og engrosmarkedet. Funksjonsansvar for eiendoms- og leieportefølje. Oppbygging av bilservice som nytt strategisk tjenesteområde i kjeden. Inngikk i Vianor Group Management i Finland. Import av egen brands fra Europa og Asia. Sluttet grunnet forskjellig syn på videre strategi/organisasjon.
- 06/2003 – 12/2003 **Konsulent – egen næring**, forretningsutvikling og markedsføring – delvis i selskaper hvor jeg satt i styret.
- 11/2002 – 06/2003 *Sabbat/pappapermisjon*
- 10/2001 - 11/2002 **Leo Burnett I:D AS – Daglig leder**  
Hentet inn til snu-operasjon av to nylig fusjonerte selskaper i Leo Burnett reklamebyrå gruppe (I:D – internett og Direkte – DM). Direkte-, interaktiv- og databasemarkedsføring for norske og utenlandske kunder i Leo Burnett gruppen. Omsetning ca 25 mill. Reduserte kostnader og bemanning (fra 40 til 20) over en periode på 1 år. Sluttet etter endt oppdrag og deltok i ansettelse av ny daglig leder.
- 07/2001 – 09/2001 *Pappapermisjon/ferie*
- 05/1998 – 06/2001 **THINK**  
**Think Mobility Europe** – Europeisk salgs- og servicedirektør (01/2001 – 06/2001)

Ansvarlig for å iverksette ny distribusjonsstrategi in Europa for alle *THINK* produkter. Etablerte hovedkontor i Oslo og avdelingskontorer i London, København, Paris og Roma. Totalansvar for salg og service. Rapporterte til President of Think Mobility, LLC (USA), heleiet datterselskap av Ford Motor Company med ansvar for utvikling, produksjon og salg/markedsføring av elektriske kjøretøy og sykler.

***Think Nordic AS – Salgs- og servicedirektør (01/1999 – 12/2000)***

Utvikling og implementering av distribusjons- og service strategi for den nye elektriske bilen *THINK city* i Skandinavia. Operativt ansvar for salg og service. Heleiet datterselskap av Ford Motor Company. Ansvarlig for salg av ca 1000 kjøretøy med prioritet på B2B-salg. Deltager i lederteam ansvarlig for utvikling av merkenavnet *THINK*.

***Pivco Norden AS / Pivco Industries AS – Salgs- og servicedirektør, deleier (05/1998 – 12/1998)***

Utvikling og implementering av distribusjons- og service strategi for *THINK city* i Skandinavia. Operativt ansvar for salg og service, rettet mot både B2C- og B2B salg. Deleier i Pivco Industries AS etter konkursen I Pivco Norden AS (del av ledergruppe som kjøpte konkursboet og reetablerte driften). Ford Motor Company ny majoritetseier fra 1/1999.

**02/1993 – 05/1998 Merkantildata ASA/MBS Fjerndata AS**

***Merkantildata ASA – Markedsdirektør (01/1997 – 05/1998)***

Ansvarlig for markedskommunikasjon, product marketing, leverandørutvikling og produktstrategi i system-integrasjonsdelen av Merkantildata ASA (senere Ementor, nå ATEA). 300 ansatte. Avdelingsansvarlig for 10 ansatte. Delansvarlig for utarbeidelse av ny grafisk profil for hele Merkantildata. Deltok i forretningsutvikling gjennom oppkjøp og oppbygging av konsernets internett-satsning (MBS Fjerndata fusjonert med Merkantildata AS pr 1/1997).

***MBS Fjerndata AS – Markedsdirektør (01/1994 – 12/1996)***

1/96 – 1/97: Ansvarlig for markedskommunikasjon, PR, produktstrategi og leverandørutvikling, samt markeds-kommunikasjon for søsterselskapene *Digital Distribution AS* and *EDB & Kunnskap AS*. Ansvarlig for strategi og planlegging i samarbeid med adm.dir. 1/94 – 1/96: markedsansvar og operativt ansvar for avdelingskontorer i Stavanger og Trondheim, 40 ansatte, omsetning MNOK 75. Økte salget og re-etablerte slagkraftige lokale organisasjonsenheter. Familieeiet selskap.

***MBS Fjerndata AS – Regionsjef (02/1993 – 01/1994)***

Regionsjef for avdelingskontorer i Stavanger, Bergen og Trondheim med til sammen 35 ansatte, omsetning ca MNOK 75.

**08/1991 – 02/1993 Andersen Consulting ANS – Senior konsulent (nå Accenture)**

**05/1988 – 08/1989 AS Fjerndata/MBS Microsenteret AS – Salgssjef**

01/1987 – 04/1988 MBS Microsenteret AS – Innkjøp/regnskap, deltid under studier.

10/1985 – 08/1986 MBS Microsenteret AS – Selger

09/1984 – 06/1985 Hordaland Vegkontor – regnskapsassistent.

08/1982 – 07/1983 Brødrene Brunvoll Motorfabrikk AS, Molde – praktikant

07/1981 – 07/1982 H.M. Kongens Garde – førstegangstjeneste, korporal og troppsassistent i sanitetstropp.

---

## **Språk**

Engelsk – profesjonelt nivå/flytende skriftlig og muntlig. Tysk - noe.

---

## **Fritidsinteresser**

Utendørsaktiviteter generelt – ski (langrenn og alpint), golf, kajakk, fisking og jakt, hytta på Hvaler.

---

## **Kurs/etterutdanning**

Prince2 Foundation – sertifisert, prosjektledelsesmetodikk (2019) (Axelos/PeopleCert)

Coaching – som lederverktøy (2008) (Norsk Veiledningsinstitutt – NVI)