

# Petter Smebye

Adresse: Bernt Balchens vei 10, 1364 Fornebu  
Telefon: 907 53 871  
E-post: petter.smebye@mac.com  
Født: 16.05.1961  
Sivilstatus: Gift med Anniken Traheim Smebye  
3 barn (Pernille 26, Preben 23 og Morten 18)



## Nøkkelkvalifikasjoner

**Privat:** Kjent for å være sosial - En miljøskaper - Glad i mennesker  
**Profesjonelt:** Teamorientert leder - Ledererfaringer på flere nivåer - Ledelse av strategiprosesser - Etablering av selskaper - Oppdatert på IT systemer, verktøy og sosiale medier - Lang erfaring på drift og ledelse i bilbransjen

## Tidligere arbeidserfaring

### 2015-2016 Kommersiell Direktør RAC Group AS - Asker

RAC Group er et investeringselskap innenfor tjenester og produkter skapt av ferdsel på vei. Vi har en grundig kjennskap til bilbransjen og bred erfaring med forretningsutvikling og finansiell restrukturering. Dette gir oss muligheten til å hjelpe bedrifter som har et utviklingspotensial eller behøver en snuoperasjon. Ansvar: Ledelse av innkjøp av strategisk og ikke strategiske produkter samt tjenester for aller konsernselskaper. Koordinering av markedsføring, PR og strategiske partnere. Hovedoppgaver: Utvikling av innkjøpstrategi, koordinering av markedsføring. Utvikle forretnings konsepter. Vurdere nye produkter.

### 2014-2016 Daglig leder Dekk Partner Kjedehuset AS - Asker

Dekk Partner Kjedehuset er et drift selskap for kjedene DekkPartner og Dekk1. DPK er eiet 50,1% av RAC Tyres AS og 49,9% av Dekk Partner AS. Ansvar: Ledelse av innkjøp, salg til nasjonale kunder, markedsføring og regnskap. Kjedene Dekk1 og DekkPartner består av 75 veldrevne dekk butikker fra Tana i nord til Farsund i syd. Ansvar: Etablering og ledelse av selskapet. Hovedoppgaver: Oppstart, utvikling av strategi, drift av selskapet.

### 2013-2015 Adm. Direktør RAC Tyres AS og Dekk1 AS - Bergen og Asker

Dekk1 er landets raskest voksende og største uavhengige dekk-kjede med topp moderne butikker og dekkhotell. I Dekk1-butikkene møter du fagkunnskap, god service og et stort utvalg av dekk og felger. Kjeden består i dag av 34 moderne egen eide butikker, og 12 partnerbutikker som til sammen dekker Norge fra Kristiansand til Tromsø. Dekk1-kjeden eies 100 % av RAC Group og har i løpet av kort tid etablert seg som en ledende aktør med en sterk merkevare og solid markedsposisjon. Ansvar: Ledelse av selskapet og av ledergruppen på 5 personer. Hovedoppgaver: Kjedeledelse. Utvikling av strategi, etablere nye butikker gjennom oppkjøp og oppstart. Drift av butikker. Bygge merkevaren Dekk1. Vi økte fra 26 til 34 egen eide butikker og hadde 12 partnere.

### 2013-2015 Fungerende Daglig Leder Steinspruten Bilglass AS - Asker

Steinspruten Bilglass skal levere Norges beste løsninger innenfor bilglass til privatpersoner, bedrifter, organisasjoner og forsikringsselskap. Steinspruten Bilglass ble etablert 2012 og har på kort tid blitt en landsdekkende kjede av bilglassverksteder. Selskapet etablerer løpende nye avdelinger, med erfarne og dyktige medarbeidere, over hele landet. Ansvar: Ledelse av selskapet. Hovedoppgaver: Drift av verkstedene. Utvikling av strategi, etablering av nye forretnings modeller, utvikle og etablere nye verksteder. Vi økte fra 12 til 25 lokasjoner i løpet av 2014.

### 2010-2013 Adm. Direktør - Dekk Partner AS – Lysaker

DekkPartner er en Nordisk Dekk kjede. Kjeden er eiet av medlemmene og består av 250 dekk verksteder i Norge, Sverige og Finland. Kjeden er en av de ledende i dekkbransjen i alle de 3 landene. Utbetaling av bonus/overskudd var all time high i 2010, 2011 og 2012. Ansvar: Ledelse av selskapet. Bindeledd mellom eiere og kjedeledelse. Kjedeledelsen bestod av 14 ansatte og en ledergruppe på 5 personer. Hovedoppgaver: Utvikling av strategi, etablere ny grafisk design/merkevarestrategi, etablering av nye forretnings modeller, lede kjedeledelsen i hvert land, konsolidering mellom landene, medlemsvekst. Sørge for å få økonomien på plass etter store kostnadsoverskridelser frem til 2009.

**2005-2010 Adm. Direktør - General Motors Norge AS - Lillestrøm**

*GM Norge var ansvarlig for salg, markedsføring og distribusjon av Opel og Saab sine biler, etter markedstjenester og deler. I 2005 så ble Opel det 3.dje største bilmerket i Norge. 2009 ble et turbulent år da Saab ble levert in til skifteretten GM gikk gjennom en chapter 11 prosess for restrukturering av selskapene. Norge leverte gode økonomiske resultater i de årene jeg var leder. Saab salget i Norge var blant 10 beste i verden.*

Ansvar: Ledelse av selskapet og være bindeleddet mellom forhandlere i Norge og bilfabrikkene. Vi var totalt i Norge rundt 30 medarbeidere og en ledergruppe på 7 personer.

Hovedoppgaver: Merkevarebygging av to bilmerker og forskjellige segmenter, strategi for etablering av forhandlerstruktur i de store byene. Bedre relasjonen mellom forhandlere og importør/fabrikk. Hadde i to år også rollen som informasjonsansvarlig.

**2002-2005 Adm. Direktør - Møller Service AS - Oslo**

*Møller Service er et selskap eiet av Møller Bil. Under min tid som leder var 3 virksomheter underlagt selskapet (Møller Bil Skadesenter, Møller Klargjøring og verkstedskjeden Stop+Go)*

Ansvar: Ledelse av selskapet med nær 200 medarbeidere.

Hovedoppgaver: Stiftelse av selskapet. Etablering av Stop+Go kjeden. Fisjoning av avdelinger fra andre Møller selskaper og fusjoning inn i Møller Service. Bemanningsreduksjon og omdisponering av personell/verkstedlokaler. Etablering av systemer og rutiner for å skape effektiv drift med høy kvalitet. Salg av tjenestene til sentrale kunder som forsikringsselskaper og flåteeiere. Bedre kundetilfredsheten på ettermarkedet i Oslo.

**2000-2002 Direktør - Møller Detalj AS (senere Møller Bil AS) / MøllerGruppen AS - Oslo**

*Møller Bil er Møller Gruppen sitt selskap som står som eier og driver av konsernets egne bilforretninger og verksteder.*

Ansvar: Styreleder og styremedlem i Møller Bil egne virksomheter. Medlem av ledergruppen i Møller Bil denne ledergruppen var også Møller Bil Eiendom en de av.

Hovedoppgaver: Som styreleder/styremedlem skulle vi sikre Møller Gruppen sine investeringer. Videreutvikle selskapene og hjelp med strategi. Salg og kjøp av virksomheter.

Leder av prosjektet hvor målsetningen var å etablere flere fellesfunksjoner i forhandlerstrukturen i Stor-Oslo, Bergen samt Vestfold.

**1999-2000 Direktør ved Iglebæk AS / Kolberg Motors - Oslo**

**1996-1999 Direktør ved Skedsmo Bilsenter AS / MøllerGruppen - Lillestrøm**

**1994-1996 Salgssjef hos Møller U.S. Import AS (Chrysler og JEEP)- Skårer**

**1993-1993 Markedssjef for AutoSecurity divisjonen hos DEFA AS – Sandvika/Kongsberg**

**1985-1993 Salgssjef/KAM , Produksjef hos Hellanor AS - Nittedal**

**1980-1982 Ordrekontoret Kapitalvaregruppen/Blaupunkt, Toll og Spedisjonsavdelingen hos Robert Bosch Norge AS – Oslo**

**1981-1982 Militærtjeneste i Luftforsvaret - Honningsvåg**

## Tillitsverv – Styreverv

<b>2014-2015</b>	Styreleder senere styremedlem Dekk Partner Kjedehuset AS
<b>2013-2013</b>	Styremedlem Dekk1 AS
<b>2013-2014</b>	Styremedlem Dekk1 Holding AS / RAC Tyres AS
<b>2013-2013</b>	Styremedlem RAC Norway AS (AVIS og Budget bilutleie)
<b>2012-</b>	Styremedlem Kjedelederforum (KLF)
<b>2012-2016</b>	Styremedlem OFV AS(Opplysningsrådet for Vegtrafikken)
<b>2005-2011</b>	Styremedlem OFV AS(Opplysningsrådet for Vegtrafikken)
<b>2010-2014</b>	Styremedlem AutoIn Spotpaint AS
<b>2010-2013</b>	Styremedlem Dekkspecialisten AS
<b>2011-2013</b>	Styremedlem Grenland Dekk AS
<b>2008-2009</b>	President B-I-L (Bilimportørenes Landsforening)
<b>2005-2010</b>	Styremedlem AutoRetur AS
<b>2006-2009</b>	Styremedlem B-I-L (Bilimportørenes Landsforening)
<b>2001-2004</b>	Styremedlem Oslo og Omegn Bilbransjeforening (lokal avd. Norges Bilbransjeforbund)
<b>2001-2004</b>	Medlem i Klagenevnden for bil saker

## Formell utdanning

<b>1984-1985</b>	Bedriftsøkonomistudier ved B.I. Bekkestua
<b>1982-1984</b>	Økonomistudier ved Universitet Mannheim, Tyskland
<b>1977-1980</b>	Reallinjen ved Persbråten Gymnas i Oslo

## Språk

<b>Engelsk:</b>	Skriftlig og muntlig - Meget bra
<b>Tysk:</b>	Muntlig – Meget bra og Skriftlig bra

**Referanser oversendes etter forespørsel**